

Cambios Sociales de las Clases Dominantes del Ecuador

*Por el Dr. A. DIAZ.—Colaboración
especial para la Revista Mexicana de
Sociología.*

Todo el mundo ha hablado o escrito sobre las clases desposeídas; pero siempre han dejado de lado el problema de las Clases Dominantes. Con excepción de ciertos personajes simbólicos que han aparecido, a veces, en la literatura de combate de la Clase Media, que desde luego, no enfoca claramente todas las dimensiones de las Clases Dominantes y de su constante transformación dentro del proceso económico e histórico del país.

Las Clases Dominantes poseen una realidad objetiva que se desprende del dominio que tienen sobre la economía nacional. Además, existen por oposición de las clases desposeídas a las cuales las explotan y las mantienen en la miseria e ignorancia más aplastante.

La relación entre clases dominantes y dominadas se caracteriza por un conflicto constante que se manifiesta a través de las sublevaciones de campesinos, ocupación de las tierras de los latifundistas, huelgas y paros organizados por los obreros, estudiantes y aún por ciertos sectores de la Clase Media que comienza a desarrollar una conciencia de clase.

Tipología de las Clases Dominantes

Hemos empleado el término de Clases Dominantes, en plural, por tratarse de varias clases y no de una sola, como pretenden los literatos de la Clase Media.

Esta pluralidad de las Clases Dominantes surge con la aparición de

nuevas formas de explotación económica que se desarrollan en el curso de la historia, lo que a su vez, trae consigo una nueva división del trabajo y una nueva división social tanto entre los poseedores de los medios de producción como entre los no-poseedores, lo que da origen a la aparición de los propietarios latifundistas con sus explotados los indígenas semi-siervos y semi-esclavos, de la burguesía exportadora de productos tropicales con sus explotados los peones y jornaleros agrícolas de la costa que trabajan en las plantaciones de cacao, caña de azúcar, bananos, etc., de la burguesía industrial con sus explotados los obreros, etc., etc.

Estas transformaciones económicas nos permiten distinguir las siguientes Clases Dominantes:

Aristocracia Latifundista Tradicional, Burguesía Exportadora, Importadora, Industrial y Ganadera.

La Aristocracia Latifundista Tradicional.

La Aristocracia Latifundista Tradicional se caracteriza:

a) Porque sus relaciones con la tierra son íntimas y personales. La tierra individualizada por el propietario le da rango, categoría, privilegios, posición social y política.

b) Porque sus relaciones con la población que cultiva sus campos son personales y paternas, basadas en el respeto, fidelidad y obediencia; antes que en relaciones puramente económicas.

c) Siendo feudales las relaciones entre propietario, indígena y tierra, el amo no tiene ningún sentido comercial ni capitalista de la propiedad o del trabajo que realizan los campesinos y se contenta con consumir lo que éstos buenamente producen.

Además, el prestigio social y el poder que tiene como clase dominante está unido a un aspecto tradicional e histórico de su existencia.

La dominación de la Aristocracia Latifundista Tradicional abarca apenas 33 años, empezando desde el establecimiento de la República en 1830; pero esta influencia va declinando a medida que se va fortaleciendo la Burguesía Exportadora de los productos tropicales de la costa. Esta pérdida de poder se deja sentir desde 1850, debido a la aparición de gobiernos más o menos liberales, hasta llegar a 1895 en que la antigua aristocracia es desplazada por la Revolución Liberal que representa el triunfo máximo de la Burguesía Exportadora.

En la época actual, la Aristocracia Latifundista Tradicional es muy reducida y tiende a disminuir o a cambiar constantemente y aunque aún poseen casi el 50 % de la superficie de la Sierra,* muchos de estos elementos están empobrecidos y arruinados debido a su carácter feudal, agravado por el absentismo y la decadencia de las antiguas relaciones con la tierra y con los campesinos, y de las instituciones de origen colonial que operaban sobre estas propiedades.

El dominio que ejerce la aristocracia tradicional sobre la tierra explica, en parte, la diferencia que existe entre la capacidad de producción de la Sierra y de la Costa, controlada por una clase y una economía distinta.**

Debido a la crisis que atraviesa la Aristocracia Tradicional, se observa que ciertos sectores de esta clase se van transformando política y económicamente.

En el plano político han tomado dos posiciones: social-cristiana y liberal-democrática.

En el plano económico:

a) Venden sus haciendas a particulares con grandes facilidades de pago*** o al Estado a precios exorbitantes.

b) Lotizan las propiedades cercanas a las ciudades obteniendo grandes ganancias, debido a la plusvalía que estas tierras han alcanzado con el crecimiento urbano.

c) Transforman sus latifundios en propiedades ganaderas, lo que

* Superficie de la Sierra 71.643 km². Una gran parte de los latifundios de esta región pertenecen a la Iglesia Católica.

** Producción de la Sierra y de la Costa en miles de sucres por hectárea en 1955; Sierra 2.573,000 y Costa 4.000,000.¹

Sucro: moneda ecuatoriana. Un US\$ dólares es igual a 18.18 sucres a precio oficial.

*** Véndese gran Hacienda. "Extensión, 1,200 cuabras con agua propia. Especial para pietro; del que hay sembradas cosa de 300 cuabras, parte en producción, parte cerca. Sin huasipungueros; pero con lo que se quiera de peones libres. Plazo pago, cinco años, con sólo el 10% al contado."² Tales son los avisos frecuentes que se hallan en la prensa nacional.

Huasipunguero: indígena que se halla atado por generaciones a la deuda de una parcela en la hacienda de un latifundista.

¹ Bases y Directivas para Programar el Desarrollo Económico del Ecuador, p. 144, Vol. I. Junta Nacional de Planificación y Coordinación Económica. Quito, 1958.

² "EL COMERCIO". Segunda Sección, p. 24. 6-9-1962, Quito.

a su vez les permite librarse de la presión de la población indígena que reclama la parcelación; pues la hacienda ganadera sólo requiere de un reducido número de peones asalariados que no pueden poner en peligro la propiedad, en los tiempos que corren.

Es absolutamente interesante observar los cambios económicos que por descomposición se van efectuando en algunos sectores de la Aristocracia Latifundista Tradicional. Naturalmente, ésto ha sido posible gracias a transformaciones estructurales de toda la sociedad global que han permitido que los latifundistas conviertan su actitud en capitalista y que consideren a la tierra como un objeto material de riqueza económica, de especulación y de lucro.

Entre los factores que ayudan a transformar esta clase podemos citar:

- a) Aumento de la población con su doble efecto de crecimiento urbano y de presión sobre la propiedad latifundista.
- b) Desarrollo de las vías de comunicación con su doble aspecto: desplazamiento de la población y aumento del valor de las propiedades.
- c) Crecimiento violento de la monocultura del banano, que también ha producido desplazamiento de la población, aumento de las vías de comunicación, especulación y aumento del valor de las propiedades.

La Burguesía Exportadora

La enajenación religiosa, el analfabetismo y la deformación histórica en que vive sumido el hombre ecuatoriano, no le permite ver que la Burguesía Exportadora es la más potente, la que más ha dominado y domina el país.*

Por otra parte, es la única clase que a través de una revolución desalojó a la Aristocracia Tradicional, introdujo el liberalismo y varias reformas como: separación de la iglesia del Estado y confiscación de sus bienes, educación laica, matrimonio civil y divorcio, desarrolló de las vías de comunicación y dio facilidades para la penetración del capital extranjero.

Estas reformas, alteraron la estructura social y menoscabaron notablemente el poder de la Aristocracia Latifundista Tradicional y la influencia de la Iglesia Católica, que aún se halla fuertemente ligada a esa clase por el carácter medieval de esta institución religiosa.

La Burguesía Exportadora tiene un origen muy antiguo. Aparece

* La burguesía Exportadora ha dominado alrededor de 77 años.

en el siglo xvii, ligada a la producción de cacao, a la compra de esclavos negros y explotación de la rica cuenca del río Guayas. Lo que les produce “un capital de un millón de pesos, equivalente en poder adquisitivo a cerca de 100 millones de sucres actuales” lo cual, desde luego, “quedó frustrado por las restrictivas medidas de la corona”.³

En el siglo xix, la Burguesía comienza a tomar todas las características de clase y a presentarse como un grupo organizado y consciente de sus intereses económicos, a tal punto que, en el momento de la Independencia toma tres actitudes diferentes:

- a) unirse al Perú,
- b) unirse a Colombia; y
- c) hacer de Guayaquil un Estado libre e independiente.

La libertad de comercio que se obtiene con la Independencia, estimula el cultivo y exportaciones de productos tropicales a todos los mercados europeos, llegando la producción de cacao a tomar proporciones considerables entre 1840 y 1926, con lo cual, Ecuador, pasa a ser el primer productor del mundo.

En los años de mayor producción y exportación de cacao, la Burguesía va estableciendo instituciones financieras y bancarias que tienen un carácter monopolista, como el Banco Comercial y Agrícola del Guayas que domina desde 1894 a 1925. En la época de la gran bonanza cacaotera, esta clase toma mayor conciencia social; se organiza política e ideológicamente bajo la bandera del liberalismo, lo que le permite llevar a cabo la Revolución Liberal de 1895 y efectuar las reformas que hemos indicado anteriormente.

Esta Burguesía tiene, en política, una actitud absolutista y arbitraria y en lo económico es monopolista, lo que da origen a la “Dictadura Bancaria”, al monopolio del puerto de Guayaquil y al despotismo de los liberales en el ejercicio del poder.

La influencia de la Burguesía se deja sentir, sobre todo, en la ciudad portuaria de Guayaquil, la misma que se convierte en el primer centro financiero del Ecuador. Sin embargo, el carácter disolvente de la Burguesía no penetra en todo el país, por lo que no llega a fundir a la sociedad feudal que predomina en la Sierra.

La incapacidad de desbaratar al feudalismo serrano se debe:

³ Benites L. Ecuador: Drama y Paradoja, p. 176. Fondo de Cultura Económica. México, 1950.

a) Restricciones del gobierno español a la exportación de productos tropicales, lo que hace que la Burguesía retarde su proceso de formación.

b) Desperdicio de una parte del capital acumulado en los cafés de París, por un sector de esta "Burguesía de chocolate".

c) Penetración del capital inglés y alemán en la producción y comercialización del cacao, fuente vital y motor del desarrollo de la Burguesía Exportadora. Los ingleses y los alemanes llegan a poseer plantaciones de más de 3.000.000 de árboles en plena producción. Además, controlan el transporte, el mercado e imponen los precios, por lo cual, la Burguesía tiene una condición de dependencia frente al capital y mercado extranjero.

En 1925, la producción de cacao decae completamente, entrando la Burguesía en una ruina económica y política, que se agrava aún más, por la inflación creada por el Banco Comercial y Agrícola del Guayas y por la crisis mundial de 1927. Lo que produce en el país una gran miseria y una inestabilidad política que se extiende hasta 1945.

Durante estos años críticos, la Burguesía se contenta con exportar pequeñas cantidades de café, cacao y bananas hacia el mercado de los Estados Unidos. Esta nueva orientación de la producción ecuatoriana y, en general, latinoamericana, comienza a partir de la Primera Guerra Mundial y se acentúa, especialmente, durante la Segunda Guerra Mundial, en que el capital norteamericano va desplazando al capital europeo.

De los productos tropicales que Ecuador exporta, es el banano el que a partir de 1948, toma proporciones gigantescas. En 11 años, las exportaciones aumentan en 30.000.000 de racimos, pasando la economía a depender en un 50% de la venta de esta fruta. Este aumento es tan rápido y tan anormal como aquel que se operó en 1840 con el cacao. Pero, en esta ocasión son monopolios norteamericanos los que controlan el mercado, transporte y capital; transformando a Ecuador en el primer productor del mundo y en el primer proveedor de los Estados Unidos.

Así, por segunda vez, la Burguesía Exportadora no puede dirigir la producción de bananos y sus miembros se ven obligados a tomar un rol muy secundario en esta nueva actividad económica, sea como revendedores, agentes de las compañías norteamericanas, como exportadores marginales del banano que no puede ser absorbido por el mercado norteamericano o como miembros de la oligarquía que controla el poder y permite la explotación de la riqueza nacional por monopolios extranjeros.

Resumiendo podemos decir que la Burguesía Exportadora se apodera de la tierra de la costa con un sentido capitalista, de riqueza objetiva y material, diferente de la actitud de la Aristocracia Latifundista Tradicional serrana.

Las principales fuentes de la formación de capital de la Burguesía son:

- a) Renta producida por sus propiedades.
- b) Compra de esclavos negros con los cuales aumenta la producción tropical.
- c) Producción y comercialización del cacao, sobre todo, en la primera etapa del desarrollo de esta monocultura.
- d) Circulación del capital entre producción, comercio y finanzas; y
- e) exportaciones marginales de cacao y bananas.

Desgraciadamente, este proceso de acumulación no lleva a la Burguesía a desarrollar suficientemente el capital comercial y transformar éste en capital industrial, debido a la gran oposición del gobierno español, al desperdicio de una parte de la riqueza y a la penetración del capital europeo y norteamericano que se apoderan de las principales fuentes de producción desalojando a la Burguesía de su función esencial. Esto, no sólo que ha debilitado a esta clase sino que lo ha paralizado y anulado haciéndole, por lo tanto, impotente en su transformación liberal de la economía y de la sociedad, lo que explica el fracaso de la Burguesía y su incapacidad de transformar la sociedad feudal en una sociedad liberal-burguesa; es por esto que la actual sociedad ecuatoriana es semi-feudal y semi-liberal.

La Burguesía Importadora.

La actividad económica desarrollada por la Burguesía Exportadora y la acción del capital extranjero producen una serie de contradicciones tanto en el plano económico como en el plano social y político.

En el plano económico tenemos la instalación de una monocultura orientada a satisfacer lo que más necesita el capital extranjero, que a la vez, domina y disloca la economía interna, creando graves problemas dentro del país dominado.

El dominio de la monocultura impide la producción de artículos alimenticios básicos para la población:

- a) Porque hay un sometimiento de la tierra al monocultivo.
- b) Porque una gran cantidad de mano de obra se ha quedado sin trabajo debido a los cultivos extensivos practicados por la monocultura.
- c) Porque gran cantidad de trabajadores agrícolas han abandonado otras regiones para trabajar en actividades económicas insignificantes, mal remuneradas y poco productivas.

Estas perturbaciones, estimulan la importación de alimentos y de otros artículos, apareciendo, así, esta nueva actividad económica como condicionada por las exportaciones y por la monocultura.

Las importaciones ecuatorianas, por lo general, están dominadas por los bienes de consumo antes que por los bienes de capital. Entre los primeros dominan los objetos de lujo (licores, cigarrillos, automóviles, cristalería, vestidos, juguetes, etc.), alimentos, maquinarias, minerales, vidrios, cerámicas, productos químicos, textiles, hilados, cartón, productos de caucho, metálicos y derivados, etc.

En 1957, los alimentos constituyeron un cuarto del valor de las importaciones de automóviles y de las maquinarias importadas.⁴ Esto es admirable, si pensamos que Ecuador tiene un clima que puede producir todos los productos agrícolas del mundo y satisfacer plenamente a sus habitantes.

Las importaciones de máquinas y de ciertos bienes de capital sirven a la misma monocultura, a las Fuerzas Armadas, a la Administración (automóviles, máquinas de oficina, etc.) y a un sector industrial que empieza a nacer bajo la protección del Estado.

Las importaciones de alimentos y de artículos de lujo sólo permite la satisfacción de la demanda de un reducido número de personas, cuya riqueza contrasta brutalmente con la miseria del pueblo.

La acción de las importaciones es tan fuerte que mantiene en peligro lo que se obtiene por medio de las exportaciones, atentando constantemente contra la balanza de pagos. Por otro lado, se ahoga la producción nacional, debido a lo cual, no se puede elevar el ingreso, abastecer la demanda del mercado interno ni se puede absorber la mano de obra que es cada vez más creciente; ya que "la población, que desde el año de 1953 se incrementa en más de 100.000 habitantes por año, exige la creación de fuentes de trabajo para más de 30.000 personas en cada año".⁵

⁴ Linke L. Ecuador, p. 159. Oxford University Press 3ª Edition. London, 1960.

⁵ Memoria del Gerente General del Banco Central del Ecuador, p. 75, Quito, 1959.

La Burguesía Importadora, en la mayoría de los casos se confunde con la Burguesía Exportadora, que es la que posee el capital circulante necesario para las importaciones y la que controla el sistema financiero y bancario. Sin embargo, no es raro encontrar entre los importadores ex-miembros de la Aristocracia Tradicional, ciertos grupos de emigrantes (judíos, sirios, libaneses y palestinos), y en ocasiones miembros de la Clase Media que han ascendido al grupo de los importadores.

La importancia de la exportación de artículos primarios y la gran cantidad de las importaciones nos indica, además, el fuerte grado de dependencia de Ecuador, frente a los Estados Unidos, del cual depende tanto para las exportaciones como para sus importaciones; de donde se ve que el país que posee el capital tiene una doble importancia: estimula la producción de lo que necesita para su mercado o para su industria y vende sus productos manufacturados, con lo cual, no se da ninguna oportunidad para que el país dominado pueda industrializarse e independizarse económicamente.

Finalmente, debemos anotar que la Burguesía Exportadora al controlar las importaciones y la actividad financiera, tiene un triple carácter de exportadora (marginal), importadora y financiera, por lo que la influencia económica, política y social de esta clase es aún importante y decisiva.

La Burguesía Industrial

Con el objeto de estudiar el apareamiento y el rol de la Burguesía Industrial dentro de la sociedad, empezaremos por ver las características y los problemas generales de la industria ecuatoriana en el momento actual:

Características generales de la industria

- a) Es muy pequeña,
- b) predominan las pequeñas empresas,
- c) los dos tercios de la industria se dedica a la producción de artículos primarios v.g. bebidas, alimentos, etc., y el 30% a petróleo y productos químicos.⁶

⁶ Bis, p. 72.

- d) ocupa apenas el 2.3% de la población activa,
- e) produce sólo el 9% del ingreso nacional,
- f) el 53.2% del capital es de origen extranjero; y
- g) la industria tiende a concentrarse en la ciudad de Guayaquil.

Problemas para el desarrollo industrial

Actualmente existen varios obstáculos para el desenvolvimiento de la industria ecuatoriana, entre los cuales podemos señalar los siguientes:

- a) mercado reducido,
- b) bajo nivel de vida de la población,
- c) escasez de capital,
- d) ausencia de un espíritu de empresa entre los dirigentes industriales,
- e) falta de preparación técnica del personal,
- f) carencia de materia prima,
- g) mínimo incremento de las infraestructuras,
- h) exceso de importaciones de artículos manufacturados, alimentos y objetos de lujo,
- i) poca renovación de los equipos industriales,
- j) contrabando excesivo; y
- k) falta de crecimiento industrial sincronizado y armónico.

Indudablemente, la industrialización es un proceso que transforma tanto la estructura social de un país, como las formas de vida de sus habitantes. Además, crea una Burguesía Industrial, un proletario numeroso y un grupo de especialistas que pueden acelerar notablemente el progreso material.

Frente a la expansión industrial, las clases dominantes toman una actitud diferente de acuerdo con sus intereses económicos.

La Burguesía Comercial, formada por los exportadores e importadores, se oponen, en principio, al desarrollo industrial, porque se siente directamente amenazada "ya que sus fortunas están basadas en la exportación de productos tropicales y la importación, no sólo de artículos industriales, sino también de varios alimentos esenciales".⁷

Sin embargo, podemos observar que diversos elementos de esta Clase

⁷ Linke L. *Ob. cit.*, p. 85.

Dominante han tomado varias iniciativas dentro de distintas ramas de la actividad industrial.

Así, ciertos miembros de la Burguesía Exportadora, se han apoderado de la industria azucarera. Controlan 11.503 hectáreas de plantaciones de caña y en un puñado de ingenios producen 76.766 toneladas de azúcar,⁸ con lo cual satisfacen la demanda del mercado interior y aún exportan.

Por otra parte, uno o dos miembros de la Burguesía Importadora han monopolizado la industria de jabones, aceites y grasas vegetales, cuyo porvenir es magnífico, por las condiciones favorables del clima ecuatoriano que puede producir toda clase de oleaginosas.

Los elementos de origen extranjero (sirios, libaneses y palestinos), que se hallan dentro del grupo de los importadores, controlan la industria textil más moderna del país. También, dentro de esta actividad, hay algunos elementos de la Aristocracia Tradicional que han ido lentamente transformando los antiguos obrajes* coloniales, que tienen un carácter tradicional y paternalistas, en plantas textiles. Estas fábricas son, actualmente, muy anticuadas y no pueden competir con las nuevas instalaciones de los "turcos" (nombre dado a los inmigrantes del Medio Oriente), y reclaman fuertes medidas proteccionistas para poder subsistir.

La industria textil ecuatoriana cuenta con 20 plantas de diferentes tamaños y capacidades, 100.000 husos, 2.500 telares, 7.000 obreros y 500 empleados. En 1956 esta industria produjo 290 millones de sucres m/e, en 1957 se llegó a 298 millones de sucres m/e. La producción cubre sólo el 60% del mercado de los tejidos de algodón y el 40% de la demanda de rayón y lana.⁹ Sin embargo, de que esta industria tiene un buen margen de expansión dentro del mismo mercado del Ecuador, existen varios obstáculos que impiden su crecimiento como:

- a) parte de la maquinaria es muy anticuada,
- b) baja calidad de la mano de obra,
- c) materia prima pobre, tanto en calidad como en cantidad, y
- d) contrabando excesivo que se opera por la frontera norte.

* El obraje era la forma económica de producción industrial de la Colonia: la fábrica de telas.¹⁰

Bases y Directivas, etc., *ob. cit.*, Vol. I, p. 176.

Linke L. *Ob. cit.*, p. 148.

Benites L. *Ob. cit.*, p. 111.

Los elementos de la Burguesía Comercial (importadores y exportadores) que están interesados en la industrialización del país demandan un desarrollo lento, basado en el capital y técnica extranjera, propiedad privada de los medios de producción, iniciativa individual, precios regulados por la oferta y la demanda, libre competencia, etc.; es decir, una producción de tipo liberal capitalista con una fuerte protección del Estado sobre importación de maquinarias, materia prima, impuestos, etc. Además, quieren que la industria venga a ser parte de su actividad exportadora.

El nuevo grupo formado por los inmigrantes árabes, españoles, daneses, judíos, etc. y los pequeños industriales nacionales, en cambio, se oponen a las inversiones del capital privado extranjero en la industria nacional, a todas las importaciones de artículos manufacturados y materia prima. Estos elementos tienen una actitud paradójicamente nacionalista que incluso está reforzada por algunos sectores de la Clase Media. Desgraciadamente, este grupo industrial es muy pequeño y sin mayor influencia política y subsiste, también, gracias a las medidas protectores del Estado.

Los agentes principales del desenvolvimiento industrial ecuatoriano son hasta aquí:

a) el Estado, que está interesado en crear y proteger ciertas industrias para solucionar, en parte, los problemas de desocupación, demanda del mercado interno, desequilibrio de la balanza de pagos y elevación del ingreso,

b) el capital privado extranjero que ha invertido en las industrias más lucrativas v.g. derivados de petróleo, bebidas y alimentos, etc.

c) el pequeño capitalismo nacional que se halla concentrado, sobre todo en la industria textil, química y en la maltería.

d) a ciertos sectores de la Burguesía Comercial que se interesan en crear una industria complementaria a la exportación; y

e) crecimiento acelerado de la población y de los centros urbanos que van dando origen a un mercado local más robusto, que estimula constantemente el incremento industrial.

Pese a la influencia de estos elementos, la industrialización es muy lenta y cuenta con fuerte resistencia de la Aristocracia Tradicional, de la misma Burguesía Comercial, que aún está más ligada a la exportación y a la importación y el peso de la sociedad tradicional.

El actual crecimiento industrial de Guayaquil es obra exclusiva del

capital privado extranjero que con el tipo de industria que posee aprovecha el mercado, la mano de obra abundante, la actividad financiera y portuaria.

En estas condiciones, podemos decir que los industriales ecuatorianos no constituyen aún una clase influyente y que sólo forman un grupo pequeño, heterogéneo y débil. Es de esperarse que el fortalecimiento de este grupo ayudará a cambiar más rápidamente esta sociedad.

Cabe, sin embargo, destacar el rol dinámico de los inmigrantes (árabes, daneses, españoles y judíos) en el desarrollo de algunas ramas industriales: textil, química, maltería, etc.

Finalmente, indicaremos que en la situación actual sólo la acción directa de un Estado dirigido por una nueva élite y nuevos líderes unidos a los elementos más dinámicos y progresistas de las diferentes clases sociales, podrán crear las condiciones necesarias para un desarrollo industrial propiamente dicho.

La Burguesía Ganadera

La expansión demográfica de los últimos años, el desarrollo urbano y el crecimiento del mercado interno, han sido los factores determinantes para el apareamiento de un nuevo tipo de burguesía, propietaria de una ganadería que hoy cuenta con más de un millón de reses y una industria más o menos importante de productos derivados de cremas, quesos y mantequilla.

La demanda de carne, leche y sus productos derivados ha sido tan fuerte que ha permitido que la ganadería crezca en 50% en 4 años mientras que la agricultura creció sólo 2%.¹¹

Por otra parte, las importaciones cubren el 7%¹² del consumo aparente de productos agrícolas.

Sin embargo, de la existencia de estos dos factores en el abastecimiento del mercado local: aumento marcado de la ganadería y mantenimiento de las importaciones, "existe un déficit en la oferta de los productos ganaderos, si se tiene en cuenta las necesidades potenciales del país y los requerimientos de una adecuada alimentación"¹³ de toda la población ecuatoriana.

¹¹ Bases y Directivas, etc. *Ob. cit.*, Vol. I, p. 119.

¹² Bis, p. 121, Vol. I.

¹³ Bis, p. 208-209, Vol. I.

Los expertos en nutrición han fijado el consumo medio anual de carne por habitante en 40 kg.

En 1954, los ecuatorianos consumen 11 kg. En 1957 llegan a 12 kg. Para 1965 se estima que "el crecimiento del ingreso global de la población permitirá consumir 15.2 kg."

Es decir, que ni llegando a una mejor situación económica no se podrá consumir lo mínimo de carne.

El consumo anual de leche se ha fijado en 150 litros por habitante. En 1954 se consume apenas 77.3 litros, en 1957 se asciende a 90.3 litros. Se calcula que para 1965 se llegará a consumir 110.5 litros o sea 40 litros menos de la cantidad fijada y ésto contando con el aumento global del ingreso.

Todo esto nos muestra que las condiciones de nutrición de los ecuatorianos son muy deficientes y que aún hay un gran margen de expansión dentro del mercado interno, lo que constituye una excelente oportunidad para un mayor crecimiento de la Burguesía Ganadera, desgraciadamente, la pobreza en que se halla sumida toda la población es un obstáculo para una mayor expansión de la ganadería y de las actividades económicas derivadas. Sin embargo, la Burguesía Ganadera trata de resolver este inconveniente con la exportación de sus productos a los mercados exteriores antes que reducir los precios. Pero para competir en el exterior, necesita mejorar la calidad de pastos, de ganado y la técnica de producción de los productos derivados.

Todos estos factores han creado las condiciones necesarias para la transformación de los grandes latifundios en haciendas ganaderas modernas y de ciertos elementos de la Aristocracia Latifundista Tradicional, en una poderosa e influyente Burguesía, debido al control que ejercen sobre:

- a) propiedad agraria,
- b) gran número de ganado vacuno; y
- c) en muchos casos, control sobre la producción y comercialización de los artículos derivados: cremas, quesos, mantequillas, etc.

La posición estratégica que tiene esta Burguesía al dominar este sector vital de la producción nacional, del que depende la nutrición de toda la población, le da la oportunidad de regular la renta de la propiedad agrícola, los precios sobre ésta y sobre todos los productos agropecuarios.

Hay que convenir que dadas las condiciones de la estructura social del Ecuador y, sobre todo, del sistema de propiedad caracterizado por el

dominio de los grandes latifundios, se ve que la Aristocracia Tradicional era la única clase que estaba en condiciones de aceptar este cambio. Pues poseían, primero el 56.67%¹⁴ de la tierra y segundo tenían el control y la influencia directa sobre varias instituciones financieras, tanto públicas como privadas, a través de las cuales les fue fácil obtener el capital necesario para el desarrollo de la ganadería.

Además, esta era una magnífica oportunidad para deshacerse de la presión de la población indígena encerrada en sus propiedades, que reclama la parcelación de los latifundios y que constituye, por lo tanto, un elemento muy explosivo.

Conclusión

Después de haber observado el aparecimiento, desarrollo y transformación de las clases dominantes del Ecuador, podemos indicar que la intervención del capital extranjero ha constituido un gran obstáculo para el crecimiento normal de la Burguesía Exportadora y para que ésta convierta la sociedad feudal en una sociedad liberal burguesa, por cuanto lo han privado del control de las principales fuentes de riqueza, relegándole a un plano muy secundario dentro del sistema económico ecuatoriano.

Las contradicciones producidas por la presencia del capital extranjero y por la acción de la Burguesía Exportadora, han creado las condiciones necesarias para el aparecimiento de nuevas actividades económicas como el desenvolvimiento de la importación, de la banca y de las finanzas, que han permitido a la Burguesía Exportadora extender su campo de acción hacia estas nuevas fuentes económicas, lo que a su vez, ha ocasionado ciertas diferenciaciones en el seno de esta clase.

A las contradicciones engendradas por este tipo de economía, hay que añadir los cambios estructurales de la sociedad global, que han permitido la conversión de la Burguesía Comercial y de la Aristocracia Tradicional en una Burguesía Industrial y Ganadera.

Con el aparecimiento de estas nuevas formas de explotación y con la transformación de las clases dominantes, las diferencias que existían entre la Aristocracia Tradicional Latifundista y la Burguesía Exportadora van desapareciendo para dar paso a la formación de una Burguesía Nacional más coherente. Pero, dentro de este proceso hay aún varios

¹⁴ Díaz A. El Latifundio Ecuatoriano. Cuadernos N° 55. París, 1961.

sectores que resisten a la integración, debido a las contradicciones del sistema capitalista que está en gestación, a la subsistencia de los resagos feudales de la sociedad y porque cada grupo sólo quiere defender sus intereses económicos particulares. Por lo que existe una lucha constante, entre ellos, por el control del aparato del Estado, lo que explica, en parte, la inestabilidad política de ese país.

Es posible que debido a las distintas alteraciones que se van produciendo, la Burguesía Comercial, que es la que hoy domina, tendrá que ceder a la nueva Burguesía Industrial, que aún está en embrión y que tropieza con varias dificultades técnicas, económicas y políticas. Sin embargo, es de esperarse que la Zona de Libre Cambio y el Mercado Común Latinoamericano ayudarán al fortalecimiento de esta Burguesía. Así, esta clase estará en mejores condiciones de llevar a cabo la construcción de la sociedad industrial moderna, siempre y cuando no haya otro grupo social más dinámico que se anticipe a esta innovación.